CHEZ VOLTEO, nous avons de l'énergie à revendre !

Créée il y a plus de 10 ans, Voltéo est une entreprise familiale dans laquelle les relations humaines ont une place prépondérante : c'est l'ADN de Voltéo.

NOS VALEURS : Esprit d'équipe / Partage / Communication / Satisfaction clients / Ambition

NOTRE MISSION : Dans nos magasins Voltéo, nous proposons tous types de batteries, piles et accumulateurs pour les besoins des particuliers et des professionnels.
Soucieux de notre empreinte environnementale, nous avons créé le label **ECO-VOLTEO** dès le début de l'aventure Voltéo afin d'être acteur dans la collecte des batteries usagées pour leur recyclage et de leur 2nde vie. Aujourd'hui, nous allons encore plus loin : nous nous engageons dans une démarche RSE pour tenir compte des enjeux environnementaux mais aussi sociaux et leurs impacts dans nos métiers et nos comportements.
Nous sommes désormais la 1ère entreprise de la filière batterie en France à être labelisée « Engagé RSE » au niveau confirmé par l'AFNOR selon le référentiel de l'ISO26000 !

NOTRE AMBITION : Incarner l'expertise technique sur le marché de l'énergie autonome en toute confiance et ouvrir d'autres magasins tout en boostant notre performance pour conforter notre place de leader dans le secteur de l'énergie autonome. Et cela, dans le respect de notre démarche RSE.

QUELQUES CHIFFRES CLES* :

- **28 Magasins en France, aux Antilles et en Espagne**
- **24 millions d'euros de chiffre d'affaires**
- **Plus de 100 collaborateurs aux couleurs de Voltéo**
- **250 000 batteries vendues par an**
- **5200 clients professionnels**

Chiffres magasins Intégrés et indépendants Voltéo

Dans le cadre de son activité, Voltéo recherche un vendeur magasinier H/F en CDI pour sa filiale de Lyon, sur son site de Saint Priest. **Le poste est à pourvoir dès que possible.**

VOS MISSIONS :

- Accueillir les clients, les conseiller techniquement et les orienter vers le(s) bon(s) produits en fonction de leurs besoins.
- Gérer les appels téléphoniques et les emails pour répondre à chaque demande client.
- Réaliser les ventes et leur gestion administrative (devis, bon de livraison, bon de commandes, facture ; encaissement). Assurer la bonne tenue de la caisse comptoir du magasin.
- Participer à la bonne tenue du point de vente (propreté, rangement, mise en rayon, etc.)
- Préparer les commandes clients et leur livraison tout en assurant la gestion administrative de ces commandes et dans le respect de nos procédures
- Réceptionner les commandes fournisseurs et assurer l'entrée en stock dans le respect des procédures. Informer en cas de problèmes de qualité ou d'écart sur les réceptions.
- Participer à la bonne tenue du dépôt (étiquetage, emplacement, rangement, entretien, etc.)

- Effectuer des montages de batteries dans les véhicules, sous l'autorité de votre manager

VOTRE PROFIL : Vous avez une première expérience dans la vente et vous avez une grande capacité d'adaptabilité. Vous maitrisez les techniques de vente et l'outil informatique. Une connaissance mécanique et/ou électrique serait un plus. Votre sensibilité au développement durable et vos bonnes idées concrètes seront également les bienvenues.

Vous avez un goût prononcé pour le commerce et le sens du service client ? Vous êtes organisé(e) et rigoureux(se) ? Vous appréciez la polyvalence dans votre métier ? Vous appréciez travailler en totale autonomie ? Un véritable esprit d'équipe additionné à une envie de s'impliquer dans un groupe en pleine croissance ?

Vous êtes peut-être notre futur(e) vendeur(se) magasinier(ère) ! Alors n'hésitez plus, postulez et rejoignez-nous !

- Salaire : 2050 euros + primes sur objectifs selon la politique de l'entreprise

- Durée hebdomadaire : 39 heures du lundi au vendredi

- Poste basé à Saint Priest

POURQUOI POSTULER ?

Rejoindre Voltéo, c'est avant tout devenir un ambassadeur de notre enseigne et participer activement à la réussite de notre réseau. Chez Voltéo, nous donnons de l'importance à la motivation et l'envie d'apprendre plutôt qu'à l'expérience. Pour vous accompagner dans vos missions, vous bénéficierez d'une période d'intégration et de formation (informatique, technique et produits). Vous pourrez aussi compter sur votre manager direct et les équipes en place dans l'exercice de vos missions.